

Identifier les éléments clés d'une offre globale et maîtriser les logiciels pour mettre en œuvre une offre globale d'amélioration énergétique des bâtiments existants

Votre contact :

Lionel PICARD
04 91 76 44 10

Durée

3 jour(s)
21 heures

Public

- Chefs d'entreprises
- Artisans
- Conducteurs de travaux
- Chargés d'affaires
- Personnels de chantier

Prérequis

- Maîtriser les fondamentaux de son métier

Moyens pédagogiques et supports

- Diaporama
- Cas pratiques
- Outil ma maison BDM
- Outil 123 Réno
- Logiciel BAO PRO EXPERT
- Logiciel OREBAT

Tarif

660,00 euros HT par Stagiaire

Informations complémentaires

Horaires : 09h00/17h30

Objectifs de la formation

- Élaborer et proposer un projet global de rénovation énergétique basé sur un bouquet de travaux adapté au contexte méditerranéen
- Maîtriser les interactions entre les différentes solutions techniques
- Maîtriser les outils d'accompagnement et d'aides à la décision : protocole de rénovation et ma maison rénovée BDM.
- Maîtriser les logiciels permettant d'évaluer la performance énergétique d'un bâtiment
- Savoir dimensionner et chiffrer un ensemble de solutions énergétique complémentaires, analyser les travaux en coût global et bénéfice à long terme
- Connaître les acteurs et les aides mobilisables localement

Programme

Jour 1 – Module 1

- **Connaître les technologies clés et les solutions d'amélioration énergétique performantes :**
 - Parois opaques, parois vitrées, Systèmes de ventilation, Systèmes de chauffage, Production d'eau chaude sanitaire, Systèmes de rafraîchissement, Programmation des équipements techniques, Eclairage...
- **Maîtriser l'approche globale énergétique des bâtiments :**
 - Apprécier les ordres de grandeurs des consommations, des émissions de CO2
 - Le bioclimatisme : principes et applications en rénovation
 - Proposer une offre de travaux d'amélioration énergétique centrée sur la performance et adapté au contexte méditerranéen
 - Maîtriser les outils d'accompagnement et d'aides à la décision : protocole de rénovation et ma maison rénovée BDM.
- **Savoir vendre les économies d'énergie et les services associés :**
 - Coupler plusieurs solutions et évaluer leurs performances, consommations et émissions de CO2
 - Chiffrer les améliorations énergétiques et estimer les coûts des solutions proposées, analyse en coût global
 - Disposer d'argumentaires économiques et environnementaux pour convaincre le client
 - Les acteurs et es aides au niveau locale et nationale

Jour 2 et 3 – Module 2

- **Comprendre le fonctionnement thermique d'un bâtiment**
 - Déperditions thermiques par poste, Ponts thermiques, Perméabilité à l'air et ventilation, Apports gratuits (internes et solaires), Inertie thermique, Problèmes d'humidité, Systèmes énergétiques
- **Maîtriser les logiciels d'évaluation de l'efficacité des travaux d'économie d'énergie**
 - Maîtriser les logiciels permettant de chiffrer les améliorations énergétiques ainsi que les gains des solutions proposées aux clients (économiques, consommation, CO2...)
 - Etudes de cas de rénovation en milieu méditerranéen

